

**Intensiv-Workshop**

# Mein Unternehmen auf den Kopf stellen

## MIT NEUEN ANGEBOTEN NEUE WERTE SCHAFFEN

Unternehmen, welche ihre Produkte und Dienstleistungen auf die idealen Zielgruppen ausrichten, sind außerordentlich erfolgreich. Der **Wertangebotsgenerator** hilft Ihnen die richtigen Zielgruppen zu erkennen und Ihr Angebot so zu optimieren bzw. neu zu gestalten, damit sich Ihre Leistungen wie die „warmen Semmeln“ verkaufen.

Stellen Sie in Ihrem Unternehmen gedanklich einmal alles auf den Kopf, drehen und wenden Sie Ihre Optionen und entwickeln Sie einen Schlüssel, der auf Ihren Märkten auch wirklich sperrt.

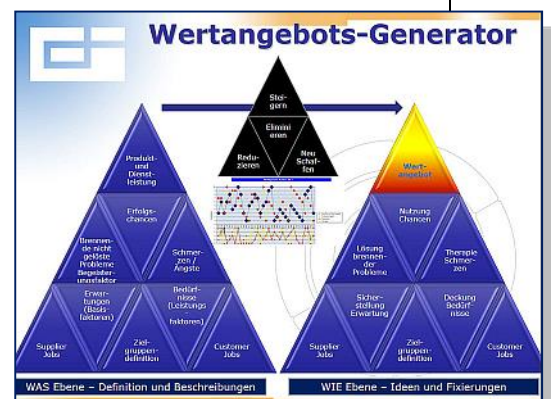
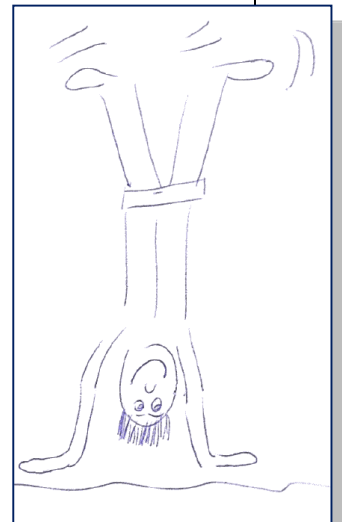
► Dies gelingt mit dem Wertangebotsgenerator ◀

In diesem Workshop erlernen Sie die Anwendung dieses Instruments.

Schaffen Sie wahre Werte durch die Optimierung Ihrer Angebote.

**Workshopinhalt:**

- ✓ Vertiefte **Kenntnisse** bezüglich der Ur-Elemente, welche Ihr Unternehmen wachsen lassen.
- ✓ **Angebote schaffen, die sich wie die warmen Semmeln verkaufen.**
- ✓ Ideale Zielgruppen und deren Bedürfnisse erkennen.
- ✓ Marktzugänge schaffen.
- ✓ Innovationen entwickeln und vermarkten.



**Teilnehmerkreis:** Unternehmer, Vorstände/Geschäftsleiter, Bereichsleiter, Führungskräfte, Strategieverantwortliche, Innovationsverantwortliche, Freiberufler, Berater

**Termin und Ort:** Di. 31. Jänner 2017, 09:30 bis 16:30, Linz

**Teilnahmegebühr:** EUR 290,- pro Person (exkl. Umsatzsteuer)

**Zufriedenheitsgarantie:** Sollten wir Sie nicht ausreichend begeistern, so stellen wir Ihnen keine Rechnung aus!

Da es sich um einen **Workshop** handelt, ist die Teilnehmeranzahl mit **15 Personen** begrenzt. Wir ersuchen um **Anmeldung bis spätestens 23. Jänner 2017** per beiliegender **Faxantwort** bzw. unter [office@orange-cosmos.com](mailto:office@orange-cosmos.com)

**Bitte intern weiterleiten und merken Sie den Termin in Ihrem Kalender vor!**

## IHRE MODERATOREN & TRAINER:



### Mag. Harald Schützinger

[schuetzinger@orange-cosmos.com](mailto:schuetzinger@orange-cosmos.com)

Schwerpunkte: Strategie- & Innovationsentwicklung, Begleitung von wachsenden Unternehmen, Business Redesign.

Autor: 100 strategische Optionen, Praxis des Turn Around Managements, Praxistools zur Unternehmenssteuerung, Kraft durch Führungsstärke, Leistungsmotivation, Erfolgreiche Unternehmensnachfolge, Fachvortragender zu diesen Themen, FH-Lektor.



### Mag. Andreas Gumpetsberger, MBA

[gumpetsberger@orange-cosmos.com](mailto:gumpetsberger@orange-cosmos.com)

Schwerpunkte: Nischenstrategien, Geschäftsmodell-Innovation, strategische Werkzeuge, Businesspläne und Innovationsmanagement. Vorstandsmitglied der Expertsgroup

Innovation. Geschäftsführer eines Prototypenentwicklungsunternehmens.

Autor, MBA, Universitäts- sowie FH-Lektor in Salzburg, Krems und Wels.

## Mein Unternehmen auf den Kopf stellen

Den Anfahrtsplan übermitteln wir ca. 1 Woche vor der Veranstaltung.  
Für Rückfragen stehen wir Ihnen gerne unter 0664 – 241 39 80 zur Verfügung.

### FAXANMELDUNG 07215 – 39 0 48

**Termin 1: Di., 31. Jänner 2017** von **09:30 bis 16:30 Uhr, Linz**

JA, ich melde mich an. Zusätzlich kommen noch \_\_\_\_\_ Begleitpersonen.

Firma: .....

Anschrift: .....PLZ, Ort: .....

Email: .....Tel./Fax:.....

Teilnehmer 1: .....

Teilnehmer 2: .....

Unterschrift/Stempel: .....