

Unternehmens - Übernahme

A) Übergeben & Übernehmen

A1) Das Übergeber- / Übernehmer – Interview (Quick-Fit)

- Erhebung der Handlungsfelder für den Übernehmer bzw. Übergeber.
- Rating als Grundlage für die Aufnahme in die Betriebsnachfolgebörse.

A2) Betriebsnachfolgebörse

- Plattform für Firmenbörsen
- Plattform für Übergeber und Übernehmer

A3) Unternehmens-Fitting

Gemeinsam mit Ihnen als Übernehmer überprüfen und evaluieren wir

- Kaufpreis und Rentabilität
- System und Kultur
- Funktionale Handlungsoptionen

B) Übernahme-Service

B1) Erfolgreich Verhandeln und Abschließen

- Unterstützung bei Übernahme-/Übergabeverhandlungen

B2) Übernehmer-Coaching

Wir begleiten die Erfolgreichen – nämlich Sie und helfen Ihnen genau dort, wo Sie Ihren individuellen Unterstützungsbedarf haben.

- Projektmanagement der Übernahme und praktische Unterstützung bei der Umsetzung
- Coaching und Begleitung
- Management auf Zeit (gesonderte Vereinbarung)

Die ersten beiden Monate im besonderen und das erste Jahr nach der Übernahme entscheiden über Erfolg und Misserfolg der Übernahme.

B3) Businessplan für Übernehmer

Ihre Spezialisten für die Unternehmens - Übernahme

Harald Schützingler 0664 / 241 39 80, schuetzinger@lentos-polygon.com ; schuetzinger@orange-cosmos.com

Herbert Wallak 0664 / 523 73 39, wallak@lentos-polygon.com ; hwallak@a1.net

Karl Hemmelmayr 0664 / 976 40 77, hemmelmayr@lentos-polygon.com ; office@softwarehemmelmayr.at

A1) Das Übergeber- / Übernehmer - Interview (Quick-Fit)

Unsere Leistungen

- Wir führen mit Ihnen als **ÜBERGEBER** ein ca. halbtägiges, strukturiertes Beratungsgespräch, um das gesamte Themenfeld „*Wie übergebe ich richtig?*“ zu beleuchten.
- oder
- Wir führen mit Ihnen als **ÜBERNEHMER** ein ca. halbtägiges, strukturiertes Beratungsgespräch, um das gesamte Themenfeld „*Wie übernehme ich richtig?*“ zu beleuchten.

Ihr Nutzen

- Sie erhalten einen auf Ihre Situation abgestimmten Überblick, was für Sie im Rahmen der Übergabe bzw. Übernahme an wesentlichen Themenfeldern zu beachten ist und wo Handlungsbedarf besteht.

Unsere Abmachung

Kosten

€ 750,00 pauschal (inkl. Nebenkosten und exkl. Umsatzsteuer) für das Beratungsgespräch inkl. Beratungsbericht

Angebot

Nutzen Sie dieses Angebot um den ersten Schritt zu einer erfolgreichen Übernahme bzw. Übergabe zu setzen.

Garantie

Sollten Sie mit der Abwicklung dieser Leistung nicht zufrieden sein, so erhalten Sie keine Rechnung
– und das ohne WENN und ABER.

Ihre Ansprechpartner

Harald Schützingler 0664 / 241 39 80, schuetzinger@lentos-polygon.com ; schuetzinger@orange-cosmos.com

Herbert Wallak 0664 / 523 73 39, wallak@lentos-polygon.com ; hwallak@a1.net

Karl Hemmelmayr 0664 / 976 40 77, hemmelmayr@lentos-polygon.com ; office@softwarehemmelmayr.at

A2) Betriebsnachfolgebörse

Unsere Leistungen

- Wir suchen für Sie als **ÜBERNEHMER** ein geeignetes **UNTERNEHMEN**.
- **oder**
- Wir suchen für Sie als **ÜBERGEBER** einen **NACHFOLGER**.

Ihr Nutzen

- Wir haben den Überblick über die zahlreichen Nachfolgebörsen und poolen diese Informationen, sodass Sie rasch Ihre Situation einschätzen können und den geeigneten Partner finden.
- Ihr Firmenwert als Übergeber ist schnell vernichtet, wenn schon jeder über Ihre Unternehmensaufgabe spricht – der Mitbewerb „scharft womöglich bereits in den Löchern“.
Eine erfolgreiche Vermittlung trotz diskretester Vorgehensweise ist daher das oberste Gebot.

Unsere Abmachung

Kosten

€ 150,00 pro Stunde (exkl. Nebenkosten und exkl. Umsatzsteuer) für die Recherche und die Vermittlung bzw. erfolgsabhängig in einem zu bestimmenden Ausmaß von der Vertragssumme.

Angebot

Lassen Sie sich persönlich auf Ihre Situation und Bedürfnisse abgestimmt ein Angebot stellen.

Ihre Ansprechpartner

Harald Schützingler 0664 / 241 39 80, schuetzinger@lentos-polygon.com ; schuetzinger@orange-cosmos.com

Herbert Wallak 0664 / 523 73 39, wallak@lentos-polygon.com ; hwallak@a1.net

Karl Hemmelmayr 0664 / 976 40 77, hemmelmayr@lentos-polygon.com ; office@softwarehemmelmayr.at

A3) Unternehmens - Fitting

Unsere Leistungen

Gemeinsam mit Ihnen als Übernehmer überprüfen und evaluieren wir in ca. 3 intensiven Arbeitstagen

- KAUFPREIS und RENTABILITÄT des zu übernehmenden Unternehmens,
- ob das SYSTEM und die KULTUR zu Ihnen passen,
- welche unmittelbaren HANDLUNGSFELDER im Rahmen und nach der Übernahme anzugehen sind und

wir erstellen mit Ihnen einen pragmatisch abzuhandelnden Fahrplan.

Auf Ihren Wunsch führen wir auch gerne eine umfassende Unternehmensbewertung der für Sie interessanten Betriebe durch (nicht im Pauschale enthalten).

Ihr Nutzen

Sie haben die Gewissheit und damit Sicherheit, ...

- ob der verlangte Kaufpreis angemessen ist und ob sich das zu übernehmende Unternehmen rechnet.
- ob Sie oder Ihr bereits bestehendes Unternehmen zu dem neuen Unternehmen passen.
- welche Maßnahmen nach Übernahme zum schnellsten Erfolg führen.

Unsere Abmachung

Kosten

€ 3.960,00 pauschal (inkl. Nebenkosten und exkl. Umsatzsteuer)
für die Module Preis-Check, System-&Kultur-Analyse, Funktionalanalyse
und Maßnahmenplan / Fahrplan.

Angebot

Lassen Sie sich von uns Ihr individuelles Angebot stellen und beachten Sie
hierbei mögliche Förderungen.

Garantie

Sollten Sie mit einem Modul nicht zufrieden sein, so erhalten Sie keine
Rechnung – und das ohne WENN und ABER.

Ihre Ansprechpartner

Harald Schützingler 0664 / 241 39 80, schuetzinger@lentos-polygon.com ; schuetzinger@orange-cosmos.com

Herbert Wallak 0664 / 523 73 39, wallak@lentos-polygon.com ; hwallak@a1.net

Karl Hemmelmayr 0664 / 976 40 77, hemmelmayr@lentos-polygon.com ; office@softwarehemmelmayr.at

B1) Erfolgreich Verhandeln und Abschließen

Unsere Leistungen

Übernahmen bzw. Übergaben sollen immer auf der Sachebene verhandelt werden. So holen Sie Ihr Optimum aus Ihren Zielen.

Wir bereiten Sie optimal auf die Verhandlungen vor, indem wir mit Ihnen die geeignete Verhandlungstaktik, Kaufpreisargumentation und „besten Alternativen“ festlegen.

Wir unterstützen Sie auch gerne bei der Durchführung der Verhandlungen, indem wir Sie begleiten oder für Sie in Vertretung tätig werden.

Im Konfliktfall können wir auch mediatorische Hilfe anbieten.

Ihr Nutzen

- Verhandeln können Sie nur einmal. Wir helfen Ihnen bei der vielleicht wichtigsten Investition Ihres Lebens, das Optimum herauszuholen.
- Was Sie beim Unternehmenskauf „sparen“, haben Sie schon für die Zukunft verdient. Vertrauen Sie daher in dieser Angelegenheit auf die Unterstützung von Spezialisten.

Unsere Abmachung

Kosten

€ 150,00 pro Stunde (zuzüglich Fahrtkosten und Umsatzsteuer)

Angebot

Lassen Sie sich von uns Ihr individuelles Angebot stellen und beachten Sie hierbei mögliche Förderungen.

Ihre Ansprechpartner

Harald Schützingler 0664 / 241 39 80, schuetzinger@lentos-polygon.com ; schuetzinger@orange-cosmos.com

Herbert Wallak 0664 / 523 73 39, wallak@lentos-polygon.com ; hwallak@a1.net

Karl Hemmelmayr 0664 / 976 40 77, hemmelmayr@lentos-polygon.com ; office@softwarehemmelmayr.at

B2) Unternehmer - Coaching

Unsere Leistungen

Wir begleiten die Erfolgreichen – nämlich Sie und helfen Ihnen genau dort, wo Sie Ihren individuellen Unterstützungsbedarf haben.

- Im Rahmen eines effektiven PROJEKTMANAGEMENTS begleiten wir Sie über ein Jahr hinweg (in Summe ca. 1 Woche) bei der Umsetzung jener Maßnahmen, die Ihr übernommenes Unternehmen in eine erfolgreiche Zukunft führt.
- Von betriebswirtschaftlicher BERATUNG bis zum persönlichen COACHING erfolgt die ganzheitliche Begleitung über ein ganzes Jahr.
- Wir sind Vollwert-Sparringpartner bei der Umsetzung.

Ihr Nutzen → „Jäger des unternehmerischen Schweinhundes“

- Sie haben einen kompetenten Ansprechpartner und viele Experten je Themenbereich in der vielleicht sensibelsten Phase in Ihrem Unternehmerleben zur Hand.
Sie verstehen Ihr Geschäft, da Sie es täglich praktizieren – wir verstehen Ihren Übernahmeprozess, weil genau dies zu unseren täglichen Aufgaben zählt.
Bitte denken Sie daran: Die ersten beiden Monate im besonderen und das erste Jahr nach der Übernahme entscheiden über Erfolg und Misserfolg der Übernahme.
- Sie erhöhen Ihre Sicherheit, die richtigen Punkte in der Übernahmephase strategisch als auch operativ anzugehen und auch wirklich umzusetzen.

Unsere Abmachung

Kosten

€ 600,00 pro Monat (inkl. Fahrtkosten in OÖ, NÖ, Sbg und exkl. Umsatzsteuer) für 12 Monate (ca. 10 x bei Ihnen vor Ort zu ca. 4 h)

Angebot

Lassen Sie sich von uns Ihr individuelles Angebot stellen und beachten Sie hierbei mögliche Förderungen, sowie Ihre Garantien.

Ihre Ansprechpartner

Harald Schützingler 0664 / 241 39 80, schuetzinger@lentos-polygon.com ; schuetzinger@orange-cosmos.com

Herbert Wallak 0664 / 523 73 39, wallak@lentos-polygon.com ; hwallak@a1.net

Karl Hemmelmayr 0664 / 976 40 77, hemmelmayr@lentos-polygon.com ; office@softwarehemmelmayr.at

B3) Businessplan für Unternehmer

Unsere Leistungen

Die Art und Weise, wie Sie Ihren Businessplan für Ihr zu übernehmendes Unternehmen aufstellen, entscheidet nicht nur über Erfolg und Misserfolg Ihrer Finanzierungsbestrebungen, sondern viel mehr über die Gestaltung Ihrer unternehmerischen Zukunft.

Wir bieten Ihnen:

- **ERSTELLUNG** eines **BUSINESSPLANES** nach allen Regeln der Kunst
- **Begleitung und Unterstützung** bei der **FINANZIERUNG**
- **Effektive Konzentration** auf Teilbereiche des Businessplanes, die speziell für Ihr Geschäft nötig sind (von der Strategieentwicklung, das Marketing-konzept über die Organisationsentwicklung bis zu Budgetplanung und zum Controlling)

Ihr Nutzen

- Ihr Businessplan enthält in komprimierter und übersichtlicher Form: Planungsrundlagen zur Unternehmensbewertung, Informationen für Ihre Ansprechpartner wie Kapitalgeber, Steuerberater, Notar, Rechtsanwalt, ...; Festlegung Ihrer Zukunftsstrategie; Optimierung Ihrer Ressourcen (wie Investitionen und Projektzeiten); Forcierung Ihrer Stärken; Sichtbarmachung von Risiken;
- Ihr Businessplan ist Grundlage für Entscheidungen, da Sie alles schriftlich konsequent fertig gedacht haben; Grundlage für Förderungen; Basis für Ihre Organisations- und Personalentwicklung; Fixierung der Nutzung Ihrer Chancen; etc.

Unsere Abmachung

Kosten

€ 150,00 pro Stunde (zuzüglich Fahrtkosten und Umsatzsteuer)

Angebot

Lassen Sie sich von uns Ihr individuelles Angebot stellen und beachten Sie hierbei mögliche Förderungen und Ihre Garantien.

Ihre Ansprechpartner

Harald Schützinger 0664 / 241 39 80, schuetzinger@lentos-polygon.com ; schuetzinger@orange-cosmos.com

Herbert Wallak 0664 / 523 73 39, wallak@lentos-polygon.com ; hwallak@a1.net

Karl Hemmelmayr 0664 / 976 40 77, hemmelmayr@lentos-polygon.com ; office@softwarehemmelmayr.at